



GUÍA IMPRESCINDIBLE  
PARA LAS PYMES

# Las soluciones empresariales **más inteligentes** no tienen límites.

Empoderar a las  
empresas en crecimiento  
para el futuro

Smarter  
technology  
for all

Lenovo

# Contenido

---

- ▮ **Introducción**
- ▮ **Aprenda a ahorrar 100 horas en la administración de servidores**  
Mejorar la agilidad de su empresa
- ▮ **Aprenda a aumentar un 50 % el tiempo de actividad de las consultas de datos**  
Aumente su productividad
- ▮ **Aprenda a acelerar los procesos de recuperación en caso de desastres en un 98,3 %**  
Mejore la continuidad de su negocio
- ▮ **Cómo empezar**

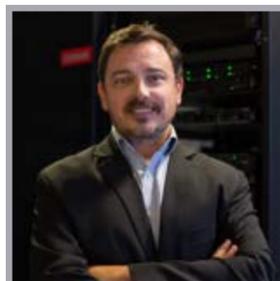


## Introducción

Los problemas de crecimiento de las empresas en rápida expansión se reflejan desde las estanterías de los comercios minoristas hasta las organizaciones de TI. A menudo, esos problemas de crecimiento pueden aliviarse si se identifica cómo la infraestructura de TI de una empresa puede servirles mejor. Lenovo ha trabajado con empresas en expansión de todo el mundo para crear soluciones a sus desafíos de infraestructura de TI, ayudándolas al mismo tiempo a allanar el camino para su crecimiento futuro.

Este libro electrónico muestra la colaboración con nuestros clientes para examinar sus desafíos y crear la solución que mejor se adapte a ellos. Descubra cómo nuestras soluciones conjuntas ayudan a empresas como Equadex a expandirse rápidamente, sin interrupciones operativas y con un bajo costo incremental, y cómo Les Portes JPR han conseguido la tranquilidad de saber que sus sistemas permanecerán en línea 24 horas al día, 7 días a la semana.

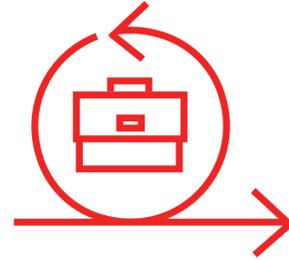
Aunque cada cliente es único, creo que es importante que este libro electrónico muestre ejemplos de lo que puede lograr trabajando con Lenovo y nuestra red de socios. Puede que esta lista sea pequeña en comparación con todo lo que podemos hacer juntos, pero nuestra tecnología, los servicios que ofrecemos y el compromiso con nuestros clientes no tienen parangón. Nuestro objetivo para este libro electrónico es iniciar su proceso de innovación, ya sea mostrándole cómo iniciar el proceso para resolver un desafío actual o concretar una nueva idea para preparar su infraestructura de TI para el futuro, Lenovo y nuestra red de socios están aquí para ayudarlo.



---

### Matias Marco

Director de canales y pequeñas y medianas empresas 4P.



## Mejorar la agilidad de su negocio

A medida que su empresa crece, resulta cada vez más esencial obtener una ventaja competitiva. Empresas similares buscan formas de mejorar la eficiencia operativa, reducir costos y responder a las necesidades de sus clientes. Buscan ayuda para comprender cómo utilizar los datos para obtener información y oportunidades de inversión.

### Entonces, ¿cómo puede hacer lo mismo?

Lenovo proporciona una infraestructura fiable y una experiencia demostrada que permite a las empresas en crecimiento «crecer en cualquier lugar» con soluciones a la medida adecuada. Al asociarse con Lenovo y un socio revendedor autorizado de su elección, su empresa puede acceder a las ofertas y la red de tecnología global de Lenovo; empoderándose para crecer a tu ritmo. Vea cómo lo hizo nuestro cliente, Equadex.

## Diseñado pensando en el futuro

Con sede en Toulouse, Francia, **Equadex** es un proveedor de soluciones de TI y telecomunicaciones de rápido crecimiento que trabaja con clientes en la mayoría de las industrias, ofreciendo soluciones comerciales para una variedad de desafíos. Especialmente para las pequeñas y medianas empresas, mantenerse al día de las tendencias en tecnología de la información puede parecer un problema insuperable. En asociación con proveedores líderes mundiales como Lenovo, Equadex pretende «humanizar» la tecnología, poniéndola al alcance de todas las organizaciones.

### La elección

Equadex se enorgullece de ser una verdadera ventanilla única para sus clientes, capaz de satisfacer sus necesidades tecnológicas sea cual sea la solicitud. El alcance similar de las ofertas de Lenovo lo convirtió en el socio tecnológico ideal para satisfacer las necesidades de sus clientes.

Equadex colaboró estrechamente con Lenovo en un ejercicio de prueba de concepto dentro de la plataforma prevista. Poco después, Equadex implementó un grupo de tres dispositivos **ThinkAgile HX2320** Lenovo y migró alrededor de 20 entornos de clientes alojados actuales. La empresa también creó una infraestructura duplicada, con copias de seguridad entre sitios para crear una opción de recuperación ante desastres georresistente.

A lo largo de los años que hemos trabajado con Lenovo, siempre nos ha impresionado la calidad tanto del hardware como del soporte. Esa relación continua, respaldada por nuestro servicio a medida, nos ayuda a ofrecer la calidad que garantiza la fidelidad de nuestros clientes a largo plazo.

**Franck Marty**  
Director general, Equadex.

# Los resultados

# 100

horas ahorradas  
anualmente en la  
administración del  
servidor

- Plataforma rápida, estable, segura y muy flexible para ejecutar operaciones críticas de negocio
- Oportunidades de expansión rápidas y no disruptivas con un menor costo incremental
- Una relación tecnológica continua que ayuda a ofrecer calidad a sus clientes
- Infraestructura de vanguardia respaldada por servicios adaptados a las empresas

La tecnología hiperconvergente de Lenovo y Nutanix hace que prácticamente cualquier tamaño de organización pueda disfrutar de las ventajas de la tecnología de clase empresarial.

**Franck Marty**  
Director general, Equadex

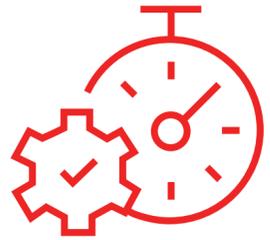
## Haga crecer su negocio con Lenovo

Desde servicios financieros hasta servidores y soluciones, Lenovo apoya a las empresas en crecimiento desde la compra hasta la instalación y más allá.

Empezando por una reunión para conocer las necesidades y previsiones actuales de su empresa, los especialistas en tecnología de Lenovo elaboran una hoja de ruta de TI con productos y soluciones para respaldar su negocio ahora y a medida que crezca.

¿Dónde empiezo?



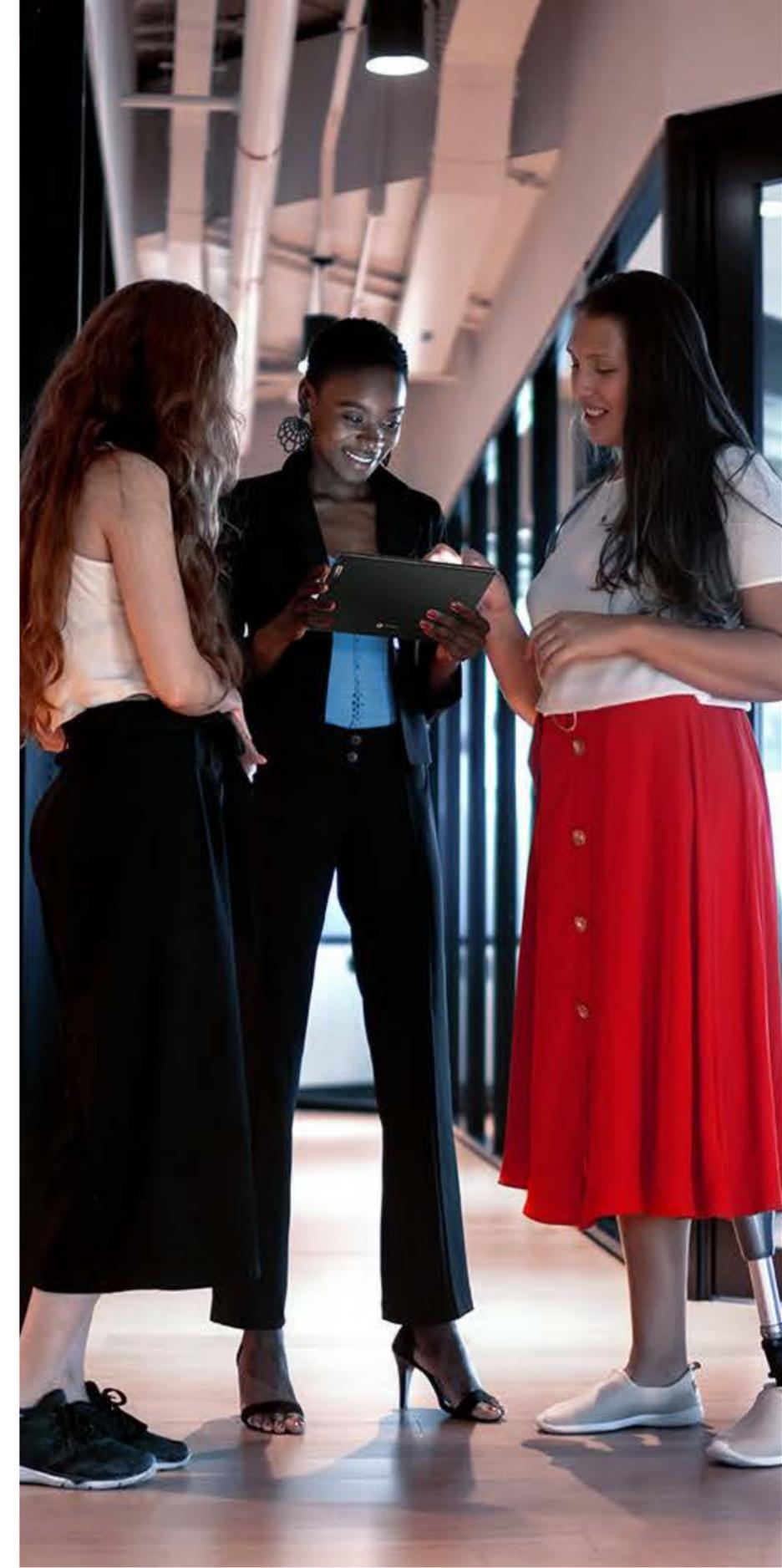


## Aumente su productividad

A medida que su mediana empresa crece, su cartera tecnológica se amplía. Es fácil ver que uno pasa más tiempo optimizando la tecnología que centrándose en su negocio. Sin el software adecuado para mejorar la productividad de sus recursos actuales, esta tensión puede ser interminable. El software que gestiona eficazmente la infraestructura de datos, servidores y almacenamiento le permite centrarse en lo importante: su negocio.

### Entonces, ¿por dónde empieza?

Lenovo ayuda a sus clientes ya que les ofrece en sus servidores un software de gestión que gestiona eficazmente sus sistemas de infraestructura. Al asociarse con Lenovo y un distribuidor autorizado de su elección, su crecimiento estará respaldado con soluciones que modernizan su infraestructura. Descubra cómo Redwood International Sports lo consiguió con la ayuda de ONE Systems, socio platino de Lenovo.



# Cambiar el juego

**Redwood International Sports** entró en el mundo de los datos en 2004, ofreciendo a los clientes nuevas formas de explorar, medir y comprender el hermoso juego del fútbol (soccer). El negocio principal de la empresa gira en torno a la recopilación de datos en tiempo real de los partidos de fútbol y su transformación en información útil, que luego vende a los clientes en el mercado de datos profesionales, como las emisoras deportivas. Hay un claro apetito por este tipo de información, y Redwood International Sports ha crecido rápidamente, expandiéndose incluso a nuevas ligas deportivas, como la de críquet.

## La elección

Mientras que el negocio de Redwood International Sports se fortalecía día a día, la infraestructura subyacente empezaba a experimentar problemas de crecimiento. Con el aumento de la demanda de datos y de la complejidad operativa, Redwood International Sports tenía cada vez más dudas sobre la resistencia, el mantenimiento y la capacidad de gestión de su sistema actual.

Tras evaluar diferentes diseños de arquitectura y ejecutar pruebas de concepto (POC) con varios proveedores, Redwood International Sports determinó que una solución de infraestructura hiperconvergente (HCI) de Lenovo y Nutanix era la que mejor se adaptaba a sus necesidades debido a la experiencia, la reputación de la infraestructura y las ofertas de asistencia de Lenovo. Redwood International Sports trabajó con el socio tecnológico a largo plazo ONE Systems en los POC. Redwood International Sports también utiliza el administrador **XClarity** de Lenovo para la gestión centralizada y simplificada de todo su patrimonio de hardware.

Redwood International Sports fue una de las primeras empresas de Israel en adoptar la HCI, y los apoyamos en todo momento. Como socio platino de Lenovo y revendedor Champion de Nutanix, utilizamos nuestros conocimientos y habilidades para ayudar a Redwood International Sports a diseñar la solución adecuada a sus necesidades.

### **Ram Mazor**

Director alianzas de canal,  
ONE Systems.

## Los resultados

AUMENTO DEL  
**50%** del tiempo de  
actividad para  
todas las consultas  
de datos

- Simplificación del entorno informático y la gestión de datos
- Escalabilidad rápida y sencilla con un tiempo de inactividad limitado



Como pequeño equipo de TI, siempre estamos buscando herramientas que nos ayuden a ser más eficientes. Las soluciones de Lenovo y Nutanix nos ayudan a administrar las operaciones con facilidad.

**Aviram Carmeli**

Administrador del sistema, Redwood International Sports





## Gestione sus datos empresariales con Lenovo

---

Desde la implementación y más allá, Lenovo ayuda a las empresas en crecimiento a acceder y gestionar los datos de forma eficaz.

Empezando por una reunión para conocer las necesidades y previsiones actuales de su empresa, los especialistas en tecnología de Lenovo elaboran una hoja de ruta de TI con productos y soluciones para respaldar su negocio ahora y a medida que crezca.

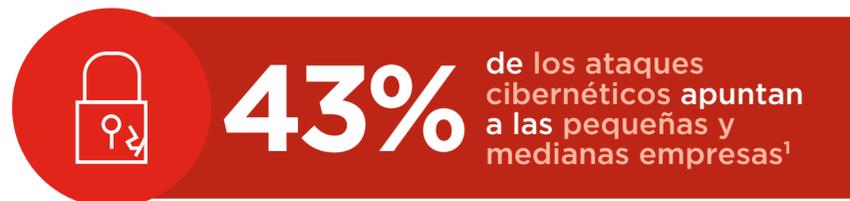
**¿Dónde empiezo?**



## Mejore la continuidad de su negocio

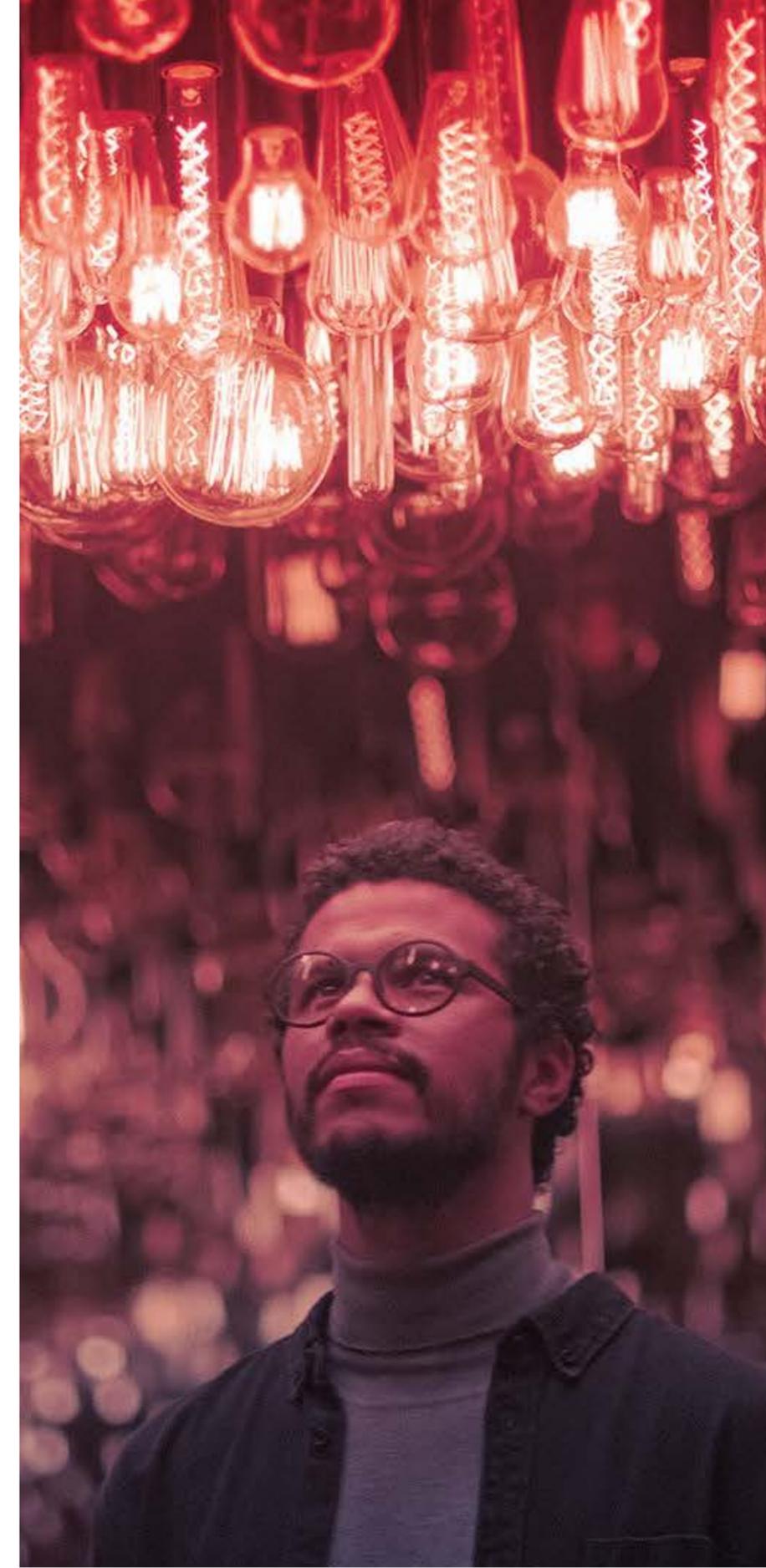
Las empresas en crecimiento, especialmente las centradas en la protección de datos confidenciales de clientes y empresas, suelen ser presa fácil de las amenazas a la ciberseguridad. Las soluciones de seguridad para empresas pueden ayudar a reducir los riesgos de seguridad y acelerar la recuperación si surgen problemas.

A medida que su mediana empresa crece, sus datos crecen con ella. Todos los datos, sensibles o no, corren peligro y alguien puede robarlos, borrarlos o pedir un rescate por ellos. El software de seguridad con detección precoz y las soluciones de copia de seguridad y recuperación le dan la tranquilidad de saber que sus datos están a salvo.



### Entonces, ¿cuál es el primer paso?

Los galardonados servidores ThinkSystem de Lenovo con seguridad y las soluciones de copia de seguridad y recuperación ayudan a los clientes a detectar los riesgos de seguridad y a recuperarse rápidamente si surgen problemas. Junto con Lenovo, usted puede protegerse de estos riesgos, como nuestro cliente Les Portes JPR Inc. en Quebec, Canadá.



<sup>1</sup><https://www.verizon.com/business/resources/articles/small-business-cyber-security-and-data-breaches/>

<sup>2</sup><https://www.verizon.com/business/resources/articles/small-business-cyber-security-and-data-breaches/>

## Apoyar el crecimiento a largo plazo

Desde 1978, **Les Portes JPR Inc.** ha prestado servicios de fabricación especializados de alta calidad que fomentan la fidelidad de los clientes y atraen negocios continuos. Con sede en Level (Quebec), Les Portes JPR Inc., que ofrece los mayores sistemas de puertas de garajes de Canadá, se esfuerza por lanzar al mercado productos innovadores, como abridores electrohidráulicos e instalaciones a medida para clientes del sector aeroespacial y minero. Al trabajar con 3 000 clientes diferentes y 300 proveedores cada año, la empresa tiene como objetivo optimizar las operaciones para mejorar la calidad del servicio.

### La elección

Les Portes JPR Inc. sabía que garantizar que los usuarios pudieran acceder rápidamente a los datos era crucial para alcanzar sus objetivos de crecimiento y eficiencia. El paso natural era modernizar la infraestructura que sustentaba los sistemas empresariales básicos con una plataforma que ofreciera mayor rendimiento y estabilidad, y redujera la carga de trabajo de gestión de su pequeño equipo informático.

Les Portes JPR Inc. recibió un fuerte respaldo hacia Lenovo por parte de lorder Inc., su distribuidor de Lenovo, y disfrutó de una experiencia positiva al hablar con los consultores de Lenovo. Poco después, Les Portes JPR Inc. desplegó tres servidores **Think System SR530** y una matriz de almacenamiento flash **Think System DE6000F** de Lenovo. Para el archivo local de datos, la empresa también compró un servidor Lenovo **Think System SR550** con 100 TB de capacidad de almacenamiento. Toda la infraestructura se gestiona a través del software del controlador **XClarity** de Lenovo.

Lenovo dedicó tiempo a comprender nuestros desafíos únicos y objetivos presupuestarios como empresa mediana, y nos explicó los pros y los contras de 15 enfoques diferentes para garantizar que implementáramos la solución adecuada para nuestras necesidades. Sentimos que Lenovo realmente valoraba nuestro negocio y aportaría un compromiso real a la asociación.

**Joël Tremblay**  
Director de TI,  
Les Portes  
JPR Inc.

## Los resultados

98.3%

de los procesos de recuperación de desastres son más rápidos para minimizar el riesgo de interrupción de las operaciones

5x

veces aumentó el rendimiento de la base de datos. Esto ayuda a los usuarios comerciales a trabajar de manera más productiva

- Tranquilidad para la dirección que permanecerá en línea 24/7
- Reduce la carga de trabajo del pequeño equipo informático, que puede centrarse en mejoras estratégicas



Ya no nos quedamos despiertos preguntándonos si nuestros servidores se habrán caído de la noche a la mañana, sino que disfrutamos de la tranquilidad de saber que las soluciones de Lenovo salvaguardarán la continuidad de la empresa

**Joël Tremblay**

Diretor de TI, Les Portes JPR Inc.





## Asegure su negocio con Lenovo

---

Desde la seguridad hasta las soluciones de copia de seguridad y recuperación, Lenovo protege a las empresas en crecimiento de los riesgos y los tiempos de inactividad.

Empezando por una reunión para conocer las necesidades y previsiones actuales de su empresa, los especialistas en tecnología de Lenovo elaboran una hoja de ruta de TI con productos y soluciones para respaldar su negocio ahora y a medida que crezca.

**¿Dónde empiezo?**



Lenovo ayuda a las empresas en crecimiento a alcanzar sus objetivos estratégicos proporcionándoles soluciones de infraestructura fiables, seguras y asequibles. Estas empresas pueden centrarse en lo que mejor saben hacer, dirigir su negocio, mientras que Lenovo se encarga de las complejidades de la gestión de la infraestructura de TI. Aprenda a respaldar mejor el crecimiento de su empresa con las soluciones tecnológicas adecuadas.

**Obtenga más información sobre SMB**

**Smarter  
technology  
for all**

**Lenovo**

Lenovo y el logotipo de Lenovo son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de Lenovo.

© Lenovo 2022. Todos los derechos reservados.